



Code Finance

SÉMINAIRE

FINANCER SON ENTREPRISE SANS RECOURIR À SON BANQUIER

Besoin de financement pour développer votre entreprise ou faire face à une situation tendue ?

Dans le contexte actuel, entre crise des sub-primes et Bâle 3, les banquiers disent de plus en plus souvent «non» et laissent les chefs d'entreprise dans l'**impasse**.

Des solutions de financement autres que par la voie bancaire existent. Au cours de ce séminaire, **découvrez comment financer votre entreprise autrement** - et développez un **plan d'action adapté** à votre situation.

Renforcez vos connaissances pratiques. Faites aboutir vos démarches de financement.

A l'issue de cette formation, vous saurez :

- Analyser et comprendre les **attentes de vos partenaires financiers**, quels qu'ils soient, pour mieux y répondre.
- Évaluer la **vraie valeur et rentabilité** de votre entreprise pour étayer vos démarches
- Faire la différence entre les financements bancaires et **non-bancaires** accessibles à votre entreprise.
- Anticiper et préparer leur mise en oeuvre par le biais d'un **plan de recherche de fonds personnalisé**.

Ce séminaire s'adresse aux chefs d'entreprise, artisans, commerçants ou professions libérales en activité depuis au moins 2 ans. Le groupe est limité à 8 participants pour garantir une mise en pratique individualisée des méthodes proposées.

FINANCER SON ENTREPRISE SANS RECOURIR À SON BANQUIER

Un séminaire intensif de 2 jours pour réussir votre financement

COMPRENDRE L'APPROCHE DES FINANCIERS (Jour 1)

DÉCOUVRIR LES VERTUS DE L'ANALYSE FINANCIÈRE

- **Bilan ou compte de résultat** : quelle différence pour votre entreprise ?
- Valeurs et non valeurs : quelle est la **VRAIE valeur** de votre entreprise ?
- Positionnement, marché, concurrence : que vendez-vous vraiment ?
- Le facteur clef : votre entreprise est-elle **vraiment rentable** ?
- Dans l'oeil des investisseurs : ce qu'ils analysent et pourquoi.

DÉFINIR VOTRE BESOIN DE FINANCEMENT

- Pourquoi votre entreprise a-t-elle **besoin de capitaux** ?
- De quel volume de ressources a-t-elle besoin ?
- Comment la financer en respectant son **équilibre financier** ?

DÉTERMINER LES SOLUTIONS ADAPTÉES

- Quelle est la **capacité d'emprunt** de votre entreprise ?
- Quels ratios utilisent les financiers ?
- Quand et **pourquoi financer** votre entreprise ?

RÉSOUTRE LA PROBLÉMATIQUE DE VOTRE ENTREPRISE (Jour 2)

COMPRENDRE LES TYPOLOGIES DE FINANCEMENT

- Déterminer les solutions en fonction du **cycle de vie** de votre entreprise.
- Trouver les solutions en fonction de ce que vous souhaitez financer.
- Découvrir les **financements alternatifs** aux concours bancaires.

CONSTRUIRE VOTRE PLAN D'ACTION POUR LA RECHERCHE DE FONDS

- Mettre en pratique: développer un plan adapté à votre situation.
- Les **dix règles éternelles** de la finance pour réussir votre financement.

Places limitées ! Réservez sans tarder au
06.07.41.08.27
ou par e-mail :
contact@codefinance.fr

INFOS PRATIQUES

Séminaire de formation extra-entreprise
(éligible à la prise en charge par votre OPCA.)

Horaires :

2 jours, de 9h-12h30 et 14h-17h30.
Café d'accueil et pause boisson inclus.

Tarif :

1 600€ HT par participant.

Places limitées à 8 participants par session.

(Code Finance se réserve le droit de sélectionner les participants pour constituer des groupes homogènes.)

NOS PROCHAINES SESSIONS 2012

(les sessions ont lieu les jeudi et vendredi)

| | |
|---------------|-----------------|
| 26-27 avril | 20-21 septembre |
| 10-11 mai | 11-12 octobre |
| 24-25 mai | 25-26 octobre |
| 7-8 juin | 8-9 novembre |
| 21-22 juin | 22-23 novembre |
| 5-6 juillet | 6-7 décembre |
| 19-20 juillet | |



Code Finance

Code Finance propose aux Chefs d'entreprise de TPE/PME un accompagnement expert et indépendant en stratégie financière. **Frédéric LANFRANCHI**, formateur et consultant, appuie ses interventions sur 25 ans d'expérience en tant que financier et PDG. Spécialisé dans les solutions de financement d'entreprise, il intervient sur des problématiques telles que projets d'association ou d'acquisition, cessions et restructurations, besoins en trésorerie. Frédéric Lanfranchi est membre du réseau d'experts AD'MISSIONS.